



Wir sind eine privatrechtliche Tochtergesellschaft des Zweiten Deutschen Fernsehens (ZDF) und als kommerzielle Gesellschaft in einem dynamischen nationalen und internationalen Medienumfeld vor allem im Lizenzhandel tätig.

In einer starken Unternehmensgruppe decken wir zudem jede Stufe der Entstehungs- und Verwertungskette erfolgreicher Bewegtbildinhalte ab. Unsere Entwicklung verdanken wir einem Team hoch motivierter, erfahrener und neugieriger Mitarbeiter, die Geschäftsbeziehungen zu einem für alle Partner positiven Ergebnis führen. Unser Geschäftssitz ist Mainz inmitten der pulsierenden Rhein-Main-Region.

Wir suchen Sie ab sofort in Vollzeit als

SALES & ACQUISITION DIRECTOR (W/M/D)

>> > für das Genre „Drama“

Ihre Aufgabengebiete

Sie sind hauptverantwortlich für die Koproduktionen bzw. Kofinanzierungen mit dem ZDF sowie die Verwertung des ZDFE-Programmkatalogs „Drama“ in den englischsprachigen Territorien und Skandinavien. Dies sind Ihre weiteren Schwerpunkte in Kurzform:

Relationshipmanagement intern und extern, u.a. Aufbau und Pflege von Partnerschaften

Markt- und Projektanalyse, u.a. Marktbearbeitung und -analyse, gezielte Suche nach Potentialen, Projekten, Partnerschaften und Geschäftsmodellen

Acquisition Management, u.a. Identifikation und Verhandlung potentieller Produkte bzw. Projekte

Sales Management, u.a. Planung und Steuerung von Vertriebsaktivitäten, Ergebnisverantwortung, Vermarktungsstrategien, Verhandlungen

Mitarbeit in Projektteams und Projektleitung

Ihr Qualifikationsprofil

Für diese Aufgabe sollten Sie vorzugsweise ein Studium mit relevanter Ausrichtung mitbringen, z.B. Business Administration, Sales Management oder Medienmanagement. Wichtig ist uns, dass Sie sich durch profunde Kenntnisse internationaler Medienmärkte auszeichnen, welche Sie in mehrjähriger Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von Fernsehprogrammen erworben haben. Idealerweise beeindrucken Sie uns hinsichtlich der genannten Territorien mit Ihren Marktkenntnissen und Kundenbeziehungen, auf deren Basis Sie bereits Vertriebsserfolge erzielen konnten.

Ihre analytischen und konzeptionellen Fähigkeiten ermöglichen Ihnen die erfolgreiche Umsetzung der geschilderten Aufgaben. Darüber hinaus verfügen Sie über Verhandlungsgeschick, Durchsetzungs- und Kommunikationsfähigkeiten. In der internen Zusammenarbeit pflegen Sie einen teamorientierten Arbeitsstil. Die verhandlungssichere Kenntnis der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift ist Voraussetzung. Einen sicheren Umgang mit der ZDFE-üblichen IT und Erfahrung mit Online- sowie digitalen Medien setzen wir ebenso voraus wie Organisationstalent, Kreativität und Belastbarkeit.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann erwarten wir gerne Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen für diese aufgrund einer Elternzeitvertretung voraussichtlich bis Mitte 2021 befristeten Position.

Bewerbungen bitte vorzugsweise über unser Bewerberportal: <https://bewerbung.zdf-enterprises.de> oder per E-Mail: personalabteilung@zdf-enterprises.de.

ZDF Enterprises GmbH

Personalabteilung | Stichwort: Sales & Acquisition Director (w/m/d)

Erich-Dombrowski-Straße 1 | 55127 Mainz

Datenschutzrichtlinien